

## SGLA 模式

本文告诉您 **SGLA** 是谁、**SGLA** 从哪里来、**SGLA** 能为企业做什么、**SGLA** 的创新性法律服务模式有何与众不同

文/Crispin Rapinet

**Crispin Rapinet**，路伟国际律师事务所伦敦总部高级合伙人、商业诉讼专家

大家都看到，当下的中国成为了世界经济的最主要参与者之一，经济发展速度令人惊异。相应地，其法律服务市场也进入了新的发展阶段—SGLA 由此走来。

作为对市场新变化的积极回应，路伟发起设立了中世律所联盟（SGLA），与九家中国顶尖律所建立了开创性的合作关系。SGLA 建立了路伟的全球资源和领先执业能力以及中国顶尖律所的全方位中国法律服务能力和政府关系，拥有 1000 多名中外律师，涵盖中国十多个城市。



目前，许多外国企业已经在中国各地设立了业务机构，在全国甚至全球各地都有对法律服务的复杂多样的需求，也产生了许多涉及中国客户的法律事务。

SGLA 所能提供的国内外法律服务能力集合在中国独一无二。在开展跨地区并购案尽职调查、知识产权维权、代理跨境跨地区诉讼、代理 A 股和 H 股上市、就多种货币借贷安排提供法律建议及协调跨国产品责任诉讼等诸多领域，联盟都具有不可比拟的优势。

同时，SGLA 设立了公司商事、知识产权、诉讼/仲裁、房地产/建筑工程以及银行/金融五个跨成员的专业小组。在合作的同时，联盟各成员所仍保持独立身份，不排斥其他合作关系。

对客户而言，这也正是 SGLA 的核心价值所在。联盟成员律所提供服务时完全以客户需求为根本出发点，客户可以选择与联盟内任何一个或几个成员律所直接合作。我们希望您的企业和所有联盟成员律所都将从这一长期互利合作中有所获益。

（本文由蔡钰根据中国《首届 CLO 创新实务论坛》中作者演讲整理）

版权所有 © SGLA 2008。

此出版物仅供阁下参考和兴趣阅读之用，无意作为完整全面的信息，并不构成亦不应予以依赖为法律意见。请根据自身情况寻求专门咨询。